



Die Gilomen EDV AG ist eine innovative IT Unternehmensberatung, die sich seit über 20 Jahren auf das Erarbeiten und Realisieren von IT Gesamtlösungen für KMU's verschiedener Branchen spezialisiert hat. Der Schwerpunkt des Leistungsangebots liegt in der nachhaltigen und stufengerechten Beratung und Betreuung. Für die Prozessoptimierung entwickelt sie kunden- sowie produktspezifische Schnittstellen und schafft damit Wettbewerbsvorteile für deren Kunden in der schnell bewegenden digitalen Transformation. Zur Verstärkung und Ergänzung unseres Teams suchen wir eine engagierte und initiative Persönlichkeit als

(Junior) Sales Account Manager (m/w) 100%

Ihr Aufgabengebiet

In Ihrer neuen Tätigkeit übernehmen Sie die Verantwortung für die Akquisition von Neukunden und die Betreuung von Stammkunden. Sie erfassen Kundenbedürfnisse und erstellen selbstständig Offerten und schliessen aktiv Kundenverträge ab. Nebst diversen administrativen Aufgaben, übernehmen Sie das Ruder für die Organisation und die Durchführung von Verkaufsaktivitäten und sind mitverantwortlich für das Erreichen der budgetierten Werte. Für die Umsetzung der definierten Ziele, koordinieren und überwachen Sie die internen Verkaufsprojekte und bilden die Drehscheibe zwischen Mitarbeitern und dem Kunden.

Was Sie dafür mitbringen

- Abgeschlossene KV-Lehre mit einer Weiterbildung im Verkauf
- Berufserfahrung im Schweizer IT-Markt
- Vertiefte Kenntnisse in Anwendersoftware, Sage 50 von Vorteil
- Kunden- und dienstleistungsorientiertes Handeln
- Offene, gewinnende und proaktive Persönlichkeit mit Teamplayerqualitäten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige Arbeitsweise mit starken organisatorischen Fähigkeiten
- Ein sicheres und gepflegtes Auftreten
- Sehr gute EDV Kenntnisse
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse, Englisch von Vorteil

Was wir Ihnen bieten

Sie erhalten eine abwechslungsreiche und herausfordernde Position in einer Unternehmung mit einer starken Marktpositionierung und profitieren von einem umfangreichen und massgeschneiderten Weiterbildungsangebot. Zudem bieten wir Ihnen die Verantwortung eines breiten Aufgabenspektrums in einem dynamischen, wachstumsorientierten und teamorientierten Umfeld, die sowohl persönliches als auch professionelles Wachstum ermöglicht.

Wir freuen uns auf Sie! Bewerben Sie sich bitte mit Ihrem vollständigen Bewerbungsdossier per E-Mail bei Herr René Gilomen (hr@gilomenedv.ch).

Adresse:

Gilomen EDV AG
Human Resources
Gewerbstrasse 5
6330 Cham
www.gilomenedv.ch